

nr. 26 november 2014

Erhvervs nyt



**Tal dog ordentlig sammen!
Totalentreprenør med
hjerte for Middelfart**

**Gazelle-vinder
for anden gang
Netværksdag 2014**



Middelfart Rådhus 2017

+ Netværk + Virksomhedsportræt + Nytårskur +

DELTA I VORES STORE NETVÆRKS DAG

2014

3. DECEMBER KL. 8.30-14.30

HVAD GØR DE BEDSTE,
NÅR DET HANDLER OM
KOMMUNIKATION OG LEDELSE?
DELTA PÅ DAGEN OG FÅ DERES SVAR



**Lars Løkke
Rasmussen**
Formand for Venstre



Peter Vuust
Hjerneforsker
og international
jazzmusiker



Torben Rønlev
Chief Communications
Officer, Fiberline
Composites A/S



Carsten Kind
Direktør,
Interacoustics AS



**Marianne Wolff
Lundholt**
Lektor v. Institut for Design
og Kommunikation, SDU

OM AT LYTTE LÆRE LEDE

- Oplev hjerneforsker og international berømt jazzmusiker **Peter Vuust** fortælle om, hvordan du bliver en god chef, der kan både lytte, lære og lede.
- Hør hvordan **Danfoss A/S** har skabt øget engagement via nye værktøjer til ledelseskommunikation.
- Få **Fiberline Composites A/S** bud på hvordan de kommunikerer med kunderne på sociale medier.
- Oplæg og dialog med formand for Venstre, **Lars Løkke Rasmussen** omkring sikring af vækst i Danmark.
- Bliv inspireret af **Interacoustics AS** som ny spændende vækstvirksomhed i Middelfart.

Skab netværk og relationer med de andre deltagere.

Vi glæder os til at se dig til en forrygende dag!

Hilsen
Middelfart Erhvervscenter

TILMELDING PÅ WWW.MIDDELFART-ERHVERV.DK

PRAKTISK INFO

Sted:
Fiberline Composites A/S
Barmstedt Alle 5
5500 Middelfart

Tidspunkt:
Den 3. december kl. 8.30-14.30
(incl. morgenmad & frokost)

Pris:
kr. 575,00 (ex moms) for medlemmer
kr. 925,00 (ex moms) for ikke medlemmer.

Max antal pladser 80 personer.
Tilmelding er efter først-til-mølle princip.

Merrild-direktør:

"Vi føler os godt taget imod i Middelfart"

Vi kender alle Merrild-kaffen og det klassiske røde mærke, som med få visuelle justeringer har eksisteret i 50 år. I dag findes Merrild i mange forskellige varianter – fra Café Noir-kapsler til hele bønner fra Kenya. Fælles for dem alle er, at de bliver markedsført og solgt fra hovedsædet i Middelfart. Vi besøgte virksomheden og vi fik en snak med adm. direktør Peter Falk i den store kaffebar med udsigt til Lillebælt. Vi startede med at stille ham det oplagte spørgsmål: Hvorfor bygge hovedsæde i 'lille' Middelfart?



Peter Falk i Merrilds kaffebar

Middelfart er midtpunkt

Peter Falk forstår godt spørgsmålet, og han forklarer engageret:

"Faktisk blev beslutningen indirekte taget i Chicago i 2005, hvor Sara Lee-koncernen besluttede, at hvert land kun måtte have én hovedlokation. Vi lavede derfor et gyldent snit i mellem øst og vest i Danmark – og endte her i Middelfart", fortæller Peter Falk, som selv griner lidt af, at beslutningen har rødder på den anden side af jorden i Chicago.

Men helt tilfældig er beliggenheden dog ikke, for virksomheden Merrild kunne lige så godt have ligget i Kolding, Fredericia eller Ejby:

"Men vi faldt selvfølgelig for grundens beliggenhed og udsigten over bæltet, og så er det jo tæt på motorvejen. Det er en stor fordel, når vi har medarbejdere fra både Århus og Odense – ja sågar fra Slagelse. Så her udgør hovedsædet et naturligt centrum", fortæller Peter Falk, der i dag er glad for, at Merrild ligger i Middelfart:

"Vi har oplevet Middelfart som en meget imødekommende og venlig erhvervsby. Vi blev taget godt imod, og vi fik allerede efter kort tid besøg af Borgmesteren og andre beslutningstagere, så det var en nem sag at bygge hovedkontoret her på Nyvang".

Kaffen skal være tilgængelig

Når man spørger Peter Falk, hvad fremtidsvisionerne er for Merrild, så er der én ting, som altid har gået igen – og som fortsat vil gøre det: Tilgængeligheden.

"Forbrugersegmenterne er i dag under opbrud, og det betyder, at den samme forbruger sagtens

kan drikke både almindelig filterkaffe, bruge kapsler eller male vores friskhøstede bønner fra Kenya. Det er faktisk helt situationsbestemt, og vores kaffe skal først og fremmest være tilgængelig – både i detailhandlen, ude i virksomhederne og i de offentlige organisationer. Vi skal hele tiden være lige nøjagtig dér, hvor forbrugeren befinder sig", forklarer han.

Tilbage til udgangspunktet

Men selvom Merrild er 'folkets kaffe' med den forbrugertyrighed, der hos kaffedrikkerne følger med, når man vælger et 50 år gammelt mærke, ja så betyder det ikke, at Merrild ikke tænker i visuel brandingstrategi. "Vi har lige for nylig ændret ved vores logo, så vi nu går mere tilbage til det mere distinkte og autentiske," forklarer han og viser den gamle, originale skrå Merrild-signatur på en helt ny pose kaffe.

Som følge af en allerede igangsat handel, bliver Merrilds moderselskab DE Master Blenders i løbet af 2015 smedet sammen med kaffeaktiviteterne i Mondelez International under det nye navn Jacobs Douwe Egberts (JDE). En sammenslutning som p.t. afventer godkendelse fra konkurrencemyndighederne. Det nye selskab kommer i Danmark til udover Merrild, Café Noir, Senseo og Pickwick - også at omfatte Gevalia og Karat, og får kontorer i både Middelfart og Brøndby.

Fakta

- Merrild Kaffe ApS ejes i dag af koncernen D.E. Master Blenders 1753 (DEMB), som er et internationalt kaffe- og teselskab beliggende i Holland.
- Merrild Kaffe blev etableret i 1964 og fejrer således 50 års jubilæum i år.
- Udover det velkendte Merrild-kaffemærke, markedsfører Merrild også andre stærke varemærker som Café Noir, Pickwick te og Senseo.
- Læs mere på www.merrild.com eller www.merrild.dk

Gamle dyder i Dent Support

Kvalitet og service er en selvfølge. De tager altid telefonen, og de sender stadig trykt materiale med post til deres kunder.



*Matti
Overgaard*



*Stig
Færch*



*Tine
Overgaard*

Vi er på besøg hos Dent Support A/S, hvor man vægter gamle dyder som service, kvalitet og direkte kundekontakt meget højt – ud fra devisen: “Du skal blot kontakte vores servicecenter, så klarer vi resten”.

Dent Support Serviceteam

Dent Support er den 3. største leverandør af inventar, udstyr og service til Danmarks ca. 2500 tandlægekli-

nikker, hvor firmaets team af specialiserede teknikere håndterer både den løbende service og akutte problemer, der kan opstå i en tandlægeklinik.

Bag Dent Support står dentaltekniker Matti Overgaard, der siden 2001 sammen med hustruen Tine har udviklet enkeltmandsvirksomheden til et A/S med 12 ansatte, som med deres specialviden hjælper danske tandlæger, når de skal have indrettet klinikker, købt

Moderne og dansk designet tandlægestol



nyt inventar eller når deres udstyr eller inventar går i stykker.

Tine Overgaard har det økonomiske og personale-mæssige ansvar, mens husbonden Matti Overgaard og medejer Stig Færch står for det tekniske – Matti med ansvar for 'hardware' som indretning, inventar og mekanisk support, mens Stig står for alt 'software', der findes i meget tandlægeudstyr i dag.

Almindelig service – eller akut hjælp!

Dent Support supporterer udstyr lokalt på tandlæger-nes klinik eller i firmaets eget værksted på Mandal Allé 12b eller satellitværkstedet i Randers.

Lige fra når lynet slår ned, og en hel klinik står bom-stille eller til når en tandlægestol pludselig ikke vil køre op og ned, så ringer man efter virksomheden, som ved at der skal handles hurtigt. Branchen har dyre timepri-ser og måneders ventetid, og hvis en tid skal flyttes, så betyder det ofte virkelig mange penge.

Som en ekstra service har Dent Sup-port et stort udvalg af låneudstyr, så deres kunder aldrig ringer forgæves.

Tid er afgørende

Der skal handles hurtigt – og det bliver der hos Dent Support:

"Vi har altid vægtet hurtig og kvalificeret service højt. Fx er en af vores teknikere altid uden aftaler, så vi kan træde til ved akutte problemer", fortæller Matti Over-gaard, der i november kunne fejre sit 30. år i branchen.

Tine og Matti fremhæver også Middelfarts centrale placering som optimal for at kunne give hurtig service, som især hospitalers tandklinikker har glæde af, da Dent Sup-port træder til indenfor 3 timer – nærmest døgnet rundt.

Skepsis fra konkolleger

I de første år i branchen oplevede parret skepsis fra konkollegerne:

"Mange mente jo i starten ikke, at der var plads til os på markedet, så skulle vi nok vise dem", smiler Tine ud fra deisen om, at hvis nogen siger, at det kan man ikke, så gør hun det.

Ikke som de andre

"Hos os tager vi telefonen, når folk ringer. Ja, faktisk bliver mange stadig overraskede over, at de får et 'rigtigt menneske' i den anden ende og ikke en telefon-kø-besvarelse", smiler Tine, der også fastholder at sende 'gammeldags' tryksager til deres kunder fremfor mail.

En anden gammel dyd, Dent Support hylder, er 'tillid': "Vi har ikke underskrevne kontrakter med vores kun-der. Vores samarbejde er baseret på tillid – det har fungeret hidtil, og det ændrer vi ikke på".

Det går rigtig godt

Senest har Dent Support vundet to EU-udbud og indrettet først Danmarks største tandklinik i Vejle med 32 klinikker under samme tag og andre 20 klinikker i Brørup inkl. en mobil tandlægeklinik, der kører rundt til skoler i yderområderne.



Middelfart
KOMMUNE



Nytårskur

Laden på Hindsgavl Slot, torsdag d. 15. januar 2015 fra kl. 16.00–17.30

Middelfart Byråd vil gerne se kommunens borgere og samarbejdspartnere, som har deltaget i og bidraget med at udvikle erhverv, turisme, handel og kultur i området, til et uhøjtideligt arrangement.

Kom og hils på og vær med til i fællesskab at skabe vejen fremad. Del dine visio-ner med andre og få inspiration og muligheder for at skabe og pleje et stærkt netværk.

Arrangementet er gratis, og tilmelding skal ske senest den 8. januar 2015 på www.middelfart.dk eller på tlf. 8888 5013.



Læs mere om arrangementet
på www.middelfart.dk

Vi glæder os til at se dig

Venlig hilsen
Middelfart Byråd

Middelfart Kommune, Østergade 9-11, 5500 Middelfart Telefon +45 8888 5500 www.middelfart.dk



Leif og Anette Munk

Gazelle-vinder for anden gang

Ingeniør- og agenturfirmaet ProMetal A/S er netop kåret til Gazelle-virksomhed af Dagbladet Børsen. Igen.

Faktisk er det ikke første gang, at direktør Leif Munk sammen med hustru og produktchef Anette Munk modtager hædersbevisningen som vækstvirksomhed. Det gjorde de også i 2008.

Men hvad er opskriften på at blive Gazelle-virksomhed to gange?

"Vores fokus har lige fra starten været at opfylde vores kunders behov på den bedst tænkelige måde - både hvad angår teknisk løsning, kvalitet, leverings-sikkerhed og pris. Og det mantra bliver vore medarbejdere oplært i. Vi skal overstige de forventninger, som vore kunder har til os - igen og igen", indleder Leif Munk og fortsætter:

"Vores tekniske baggrund, knowhow, samt indsigt i vore kunders forskellige applikationer gør, at vi i samarbejde med vores leverandører kan tilbyde den optimale løsning til vores kunder. Vi tænker ud af boksen og bruger vores netværk til løsning af kundens problem."

Medarbejderne skal trives

Opskriften er altså viden og en fleksibel indstilling til kunderne, men også en erkendelse af at medarbejderne er en vigtig ressource:

"Vores medarbejdere skal føle sig godt tilpas, når de er her, og at de skal være motiverede og have fokus på dagens problemer. Derfor tilpasser vi arbejdstiden, så

vi undgår, at den enkelte medarbejder møder op stresset. En stor del møder derfor først ind kl. 8.30 og går hjem kl. 15", forklarer Leif og fortsætter:

"Hos ProMetal ved vi godt, at kæden ikke er stærkere end det svageste led. Derfor gennemgår vi pt. et medarbejderudviklingsprogram med henblik på arbejdsrelevant efteruddannelse. Målet er, at hver enkelt medarbejder skal løftes i løsningen af sin arbejdsopgave."

De anlægger helt grundlæggende en beskeden holdning til det at blive Gazelle. De deltog ikke i selve Gazelle-arrangementet på Hindsgavl Slot, og de har heller ikke købt den officielle Gazelle-statue. Men selvom de 'kun' har diplommet som bevis, er det stadig en hædersbevisning at blive en Gazelle.

Organisk vækst

De har heller ingen umiddelbare planer om, at deres virksomhed skal vokste voldsomt i antallet af medarbejdere.

"Vi er meget opmærksomme på 'The Span of Control', og vi vil derfor gerne vokste organisk. For det kræver jo også noget at have medarbejdere, og der er en usynlig grænse ved de 10, hvor der træder nogle andre ting i kraft".

ProMetal er i øjeblikket godt på vej ind på det norske marked, hvor ægteparret har erfaret at certificering betyder særlig meget for kunderne. Men det er kun godt, fordi ProMetal både er ISO 9000 og Achilles-certificeret.

Fakta

ProMetal A/S er et ingeniør og agenturfirma med et bredt leveringsprogram indenfor ventiler og kundespecifikke emner i diverse stål- og metallegeringer.

Fakta

- 5E Byg har næsten fordoblet omsætningen det seneste år, og forventer det samme med indtjeningen.
- 5E Byg har i dag over 30 ansatte og har siden sommerferien ansat 10 ingeniører.
- 5E Byg ejes bl.a. af Per Jørgensen og Torben Nielsen, som tilsammen ejer over 50%.
- 5E Byg bygger p.t.:
 - Renovering af kilometerhusene i Odense.
 - 4 parkeringshuse.
 - Ny skole i Tønder.
 - Idrætscenter i Nyborg.
 - 70 boliger i Odense (sammen med Lille-bæltgruppen).
 - 48 boliger på Snorresvej i Odense



Direktør Per Jørgensen

Totalentreprenør med hjerte for Middelfart

Det bliver 5E Byg som skal realisere planerne om det nye centerbyggeri i Middelfart med rådhus, butikker og lejligheder. Virksomheden er gennem en rivende udvikling, og har præsteret en fordobling af omsætningen inden for det seneste år, og ansat hele 10 ingeniører siden sommerferien således, at virksomheden med hovedsæde i Odense nu tæller over 30 ansatte.

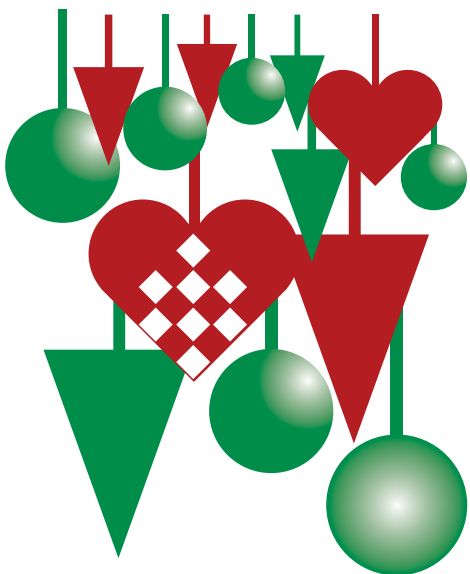
At netop 5E Byg skal være totalentreprenør på det nye store byggeri er ikke helt tilfældigt. Udover at 5E vandt opgaven med det bedste tilbud, så har entreprenørvirksomheden stærke rødder i Middelfart, og direktør Per Jørgensen, har et stort hjerte for Middelfart. 5E Byg er kendt som en aktiv støtte til både foreninger og kulturliv, specielt fodboldklubben nyder godt af støtte fra 5E Byg. Lokalt engagement betyder meget for entreprenørvirksomheden – også når det gælder

valget af underentreprenører. Per fra 5E Byg, udtaler:

”5E Byg støtter kraftigt op om de lokale foreninger, og nu når vi anstrenger os meget for at anvende lokale underleverandører på vores projekter, så forventer vi også, at de hver især er aktive i støtten af de lokale foreninger”.

Selv når det gælder planlægningen af byggeriet, så tænker 5E Byg på de lokale, der skal færdes i nærheden af byggepladsen.

”Vi ser frem til at bygge det nye centerbyggeri, og det kan nok ikke undgås at nogle bliver berørt af byggeaktiviteterne, men vi vil anstrenge os meget for at byen ikke belastes ret meget. Derfor vil vi, så vidt muligt, planlægge byggeriet af hensyn til trafikken og de handlende i byen”, - slutter Per fra 5E Byg.



Julestue

Torsdag den 18. dec. kl. 15
hos Erhvervscenteret

Kom og smag
juleøl fra

Indslev
Bryggeri!



"Kunderne køber mine kompetencer"

Ditlev Consulting er en rådgivningsvirksomhed, som arbejder med salg, strategi og ledelse igennem sparring og udvikling af virksomheder. Som indehaver har Jette Ditlev siden 2003 ageret ekstern sparringspartner for både små og store virksomheder. Hun går ind og udfylder en rolle – den manglende brik - i virksomheden indtil opgaven er udført, og målene er nået.



Jette Ditlev

Og selvom hun driver en selvstændig énmandsvirksomhed, føler hun sig faktisk aldrig alene:

"Jeg møder jo hele tiden en masse mennesker og har altid en 'Vi-holdning' til kunderne. Når jeg faciliterer processerne, er en vigtig kerne i arbejdsmetoden, at kunderne selv er en stor del af processen".

Og selvom hun driver en selvstændig énmandsvirksomhed, føler hun sig faktisk aldrig alene:

Idéen om frihed

Egentlig havde hun aldrig

troet, at hun skulle være selvstændig. Men i dag er hun glad for sin beslutning om det frie, men også hårde arbejdsliv som selvstændig:

"Jeg har bl.a. været ansat i fødevarerindustrien i mange år i tunge lederstillinger, men jeg nåede til et punkt, hvor jeg sagde til mig selv: 'Hvad er det egentlig, jeg gerne vil?' Og så havde jeg længe haft ideen til egen rådgivningsvirksomhed, fordi jeg mener, at jeg har rigtig meget at tilbyde virksomhederne."

Jette Ditlev erkender, at det kan være en mental udfordring at skulle sælge sig selv som rådgiver:

"De køber jo mig som person – så jeg skal turde sige, at jeg er god. Men jeg ved, at jeg leverer høj kvalitet – og så køber de jo også min ærlighed."

Kurs mod Tyskland

Selvom hun som rådgiver ikke har den endegyldige beslutningsret, så har hun alligevel positiv indflydelse på kundernes forretningsdrift og på bundlinjen. Hun brænder for at levere input og velkvalificerede forslag. Lige nu har hun et samarbejde med en anden virksomhed på tegnebrættet om det tyske marked, hvor Jette selv har ageret i over 20 år. Hun taler flydende tysk, har boet og arbejdet i Tyskland i fire år – men har ingen planer om at forlade Middelfart lige foreløbig:

"Middelfart er jo en lille lækker smørklat i Trekantområdet. Den er erhvervsvenlig, og så er det en dynamisk pendlerby med broer og udsyn."

Jette Ditlev holder også foredrag. Og så er hun desuden lektor og censor ved flere uddannelsesinstitutioner og ekstern ekspert for Europakommissionen.

Fakta fortæller – historier sælger

Kommunikationsbureauet TekstXpressen hjælper virksomheder til øget synlighed ved at fortælle den gode, positive historie om firmaerne og deres produkter i både aviser, fagblade, på hjemmesider, sociale medier og i pressemeddelelser. Men kernen i TekstXpressens arbejde er journalistikken:

"Vi fortæller historierne ud fra modtagernes behov og ønsker – ikke afsenderens. Det giver højere troværdighed. Teksterne fokuserer positivt på, hvordan en virksomhed eller et produkt kan imødekomme kunders problemer, ønsker og behov. Hvis man er positiv omkring en virksomhed, så er man også mere tilbøjelig til at købe deres produkter", fortæller TekstXpressens indehaver Joan Grønning.

Kunderne vil have historien med

En sådan målrettet fortælling med journalistiske virkemidler bliver kaldt 'brand journalism' eller 'journalistisk markedsføring', som vinder mere og frem. Dels fordi traditionelle salgsannoncer ofte drukner i mængden og mange kunder er 'immune' over for annoncer. Dels fordi kunder i dag gerne vil have en god historie med hjem i posen, når de køber et produkt.

Travlheden hos TekstXpressen

TekstXpressen er gået fra at være et rent bogforlag i 1997 over totalproduktion af blade og magasiner og til



Så tal dog ordentligt sammen!

Henrik Væver er egentlig inkarneret reklamemand med en baggrund som kontaktchef igennem 10 år på et reklamebureau. Men i dag sælger han ikke længere annoncer – han sælger samtaler. Eller rettere: Evnen til at tale sammen.

Hos Væver, som virksomheden hedder, hjælper Henrik Væver virksomheder og organisationer med at tale ordentligt og konstruktivt sammen, fordi dårlig intern kommunikation kan ses direkte på bundlinjen.

En øde ø

”Jeg oplever tit, at de kunder, som jeg kommer ud til, er strandet på en øde ø hvad angår kommunikation. De er kørt fast i nogle uhensigtsmæssige mønstre, og det giver ikke alene et dårligt arbejdsklima. Det har også indflydelse på både effektivitet og i sidste ende bundlinjen”, forklarer han.

Henrik Væver elsker at få folk til at tale sammen på en ordentlig og konstruktiv måde. Han brænder for dialogen, og han er derfor lykkelig for sit arbejdsliv som selvstændig ’kommunikationscoach’.

”Jeg har stort held med at normalisere dårlig kommunikation, hvor jeg kommer. Jeg får hurtigt god kemi med folk, og jeg har faktisk aldrig haft et bedre arbejdsliv.”

Noget på hjerte

Henrik er et meget smilende menneske, som trives i selskab med andre, men han har også noget på hjerte:

”Så tal dog ordentligt sammen, for pokker!”, griner han og fortsætter:

”Det betyder simpelthen så meget, hvordan man taler, både internt og eksternt.”

For Henrik handler det også om udvikling af mennesker. Senest har han været konsulent på et projekt

på en genbrugsplads, hvor kommunikationen var særligt uhensigtsmæssig – også overfor borgerne:

”Her måtte jeg stille og roligt ’kvæle dem i kærlighed’ og prøve at møde dem, der hvor det gav mening for dem. Men samtidig forklare på en ikke-dømmende måde, hvordan borgerne oplever at blive råbt af, når man kommer og vil aflevere sit affald”, fortæller han.

Men generelt har han én mission som kommunikationscoach:

”At få folk til at gøre noget andet i morgen end de gjorde i går”, smiler han.

Henrik Væver udbyder forskellige ’pakker’ med konkrete workshops og udviklingsforløb. Her bliver deltagerne bevidste om, at de selv har størst indflydelse på samtaleforløbet og udfald.



Henrik Væver

i dag også at løse mere traditionelle kommunikations- og PR-opgaver som pressemeddelelser, medierådgivning, nyhedsbreve, foldere, visitkort, logos mv.

TekstXpressen består i dag af to journalister, to fotografer, en AD'er og en administrativ medarbejder, og så er der knyttet freelancere indenfor fx korrektur, webpro-

grammering og søgemaskineoptimering til. Alene i år har Team TekstXpressen totalproduceret 12 magasiner bl.a. for Rynkeby Foods, Boligkontoret Fredericia og Dansk Cøliaki Forening.

Hvorfor gå over bæltet efter vand?

I TekstXpressen tænker de meget over selv at vælge lokale samarbejdspartnere og leverandører og håber, at Middelfart-virksomheder vil tænke det samme næste gang, de skal have lavet kommunikationsarbejde.

”Lad os bruge hinanden i lokalområdet, når pris og kvalitet er i orden. Der er ingen grund til at ’gå over bæltet efter vand’, når Middelfart nu er ’Specialisternes By’ ”.



TekstXpressen



Ledernetværk agerede bestyrelse

Det var en dejlig efterårsdag på Vingården MODAVI, hvor Ledernetværket via Middelfart Erhvervscenter var sat stævne til at mødes. Der var hårdt arbejde i vente - værdiskabende bestyrelsesarbejde - men det vidste holdet ikke helt omfanget af endnu.

Dagen blev kickstartet med en eksklusiv rundvisning på vingården, hvor både vinmarker, produktionshaller og processer blev gennemgået. Spørgelysten var stor undervejs, og vi blev indført i en kompleks verden af behård styring af druerne kombineret med mange følelser og en god portion tålmodighed. Efter rundvisning og snak fortsatte holdet med en intern sparringsrunde, hvor deres egne nyheder og udfordringer blev lagt frem og diskuteret.

Bonjour

Under frokosten dukkede vinbonden igen op og fortalte om tilblivelsen af vinene, samt det at drive en virksomhed, hvor salget ligger mindst 4 år fremme i tiden.

Efter således at have hørt om drift og salg fra en helt anden branche, var det tid til at tage arbejdshandskerne på! Der skulle arbejdes med dagens tema: værdiskabende bestyrelsesarbejde.

I den anledning var Torben Møllerbo fra Møllerbo Consulting inviteret til at holde oplæg om dette emne og efterfølgende føre holdet gennem en konkret proces. En af deltagerne stillede sin virksomhed i krydsilden og resten af deltagerne agerede professionelle bestyrelsesmedlemmer for denne. Der blev stillet 3 opgaver, som skulle løses og tilslut præsenteret for ham, der var i "ilden".

Bedste dag med input

Dagen blev godt modtaget af holdet, og som Kim Svaneborg Pedersen, Pettinaroli udtalte: "Det har været et af de bedste møder i Ledernetværket, hvor vi både blev inspireret, men også kunne give nogle konkrete bud på en af de andre ledes udfordringer".

NYT

Vi er blevet opfordret til at lave et lignende netværk for mellemledere. Er du eller en kollega interesseret i at deltage eller høre yderligere? Kontakt Tina Eisenhardt, Middelfart Erhvervscenter 2680 7200

Fakta

- Ledernetværket består af 12 direktører og drives af Middelfart Erhvervscenter nu på 8. år.
- Ledernetværket har: faglige input med workshops, sparring bordet rundt og nye oplevelser.
- 6 møder årligt med forskellige faglige temaer.
- Skiftende mødesteder hos de deltagende virksomheder.
- Derudover drives et Salg- og MarketingNetværk, HR Netværk, CompetenceNet efter samme koncept.
- Max 10 deltagere pr. netværk!

Nye medlemmer



Arkil Fundering A/S

Er et landsdækkende entreprenørfirma, der indgår i den børsnoterede Arkil-koncern under Arkil Holding A/S, med speciale indenfor funderings- og vandbygningsarbejder såsom udførelse af efterfundering, borede pæle, ramning af spuns og pæle (beton, træ og stål) samt havnebygning, kystsikring, moler, lystbådehavne mm.

Arkil Fundering og Vandbygning har mange års erfaring og råder over et udbredt know how inden for alle grene af branchen, samt besidder de væsentligste menneskelige og tekniske ressourcer, herunder rammemaskiner og pramme.



Nordkomm by Nordtorp

Yder kommunikativ konsulentbistand til virksomheder og deres ledere og medarbejdere med det formål at optimere kommunikationen og motivationen. Nordkomm by Nordtorps overbevisning er, at vejen til øget vækst ligger i optimeringen af den interne kommunikation.



TBterapi

Tine er psykoterapeut inden for gestaltterapi. I terapien er mit udgangspunkt tryghed, nærvær og empati i vores møde. Det er en oplevelses- og procesorienteret terapi, hvor du i trygge og faglige rammer kan arbejde med det, der er svært i dagligdagen. Kroppen, tankerne, følelserne og sanserne inddrages, så du mærker og reagerer optimalt i livet.



Strandmøllen A/S

For næsten 100 år siden blev virksomheden Strandmøllen A/S grundlagt. Siden da har Strandmøllen produceret og markedsført gasser til alle brancher. Gasserne bliver fremstillet på højeffektive og moderne anlæg i Ejby og Holbæk, med faste rutiner for kvaliteter og tolerancer.

Nye medlemmer

Britt&KO

Assensvej 69
5500 Middelfart
Tlf.: 2751 6008
Britt Kjær Overgaard
Marketingskonsulent
kontakt@brittogko.dk
www.brittogko.dk

DanRobotics A/S

Fynsvej 1B
5500 Middelfart
Tlf.: 6441 1919
Kim Koertsen
Produktion af industrirobotter
kk@danrobotics.dk
www.danrobotics.dk

Restaurant Fænø Sund

Teglgårdsvej 100
5500 Middelfart
Tlf.: 6441 2838
Jacob Elkjær
Restaurant
mail@faenoesund.dk
www.faenoesund.dk

Nordkomm by Nordtorp

Grønlandsvej 20
5500 Middelfart
Tlf.: 2530 9130
Maj-Britt Nordtorp Jørgensen
Kommunikationsrådgiver
muj@nordkomm.dk
www.nordkomm.dk

EVENTAS

Billeskovhus, Billeskovvej 9
5560 Aarup
Tlf.: 5124 1719
Anne Thygesen
Event
anne@eventas.dk
www.eventas.dk

BC Regnskab

Tårupvej 34, Røjle Tårup
5500 Middelfart
Tlf.: 2361 2718
Birgitte Clausen
Regnskabsassistance
birgitte@bc-regnskab.dk
www.bc-regnskab.dk

Albero Møbelfabrik A/S

Industrivej 1-5
5592 Ejby
Tlf.: 6441 1205
Jesper Falkesgaard
Møbelfabrik
jesper@albero.dk
www.albero.dk

Scandic Food A/S

Rønnevej 24
5580 Nørre Aaby
Tlf.: 7571 1800
Torben Karstensen
Produktionsvirksomhed
tka@scandic-food.dk
www.scandic-food.dk

Dent Support A/S

Mandal Alle 12
5500 Middelfart
Tlf.: 6441 0014
Tine Overgaard
Tandlægeudstyr
info@dentsupport.dk
www.dentsupport.dk

Arkil Fundering

& Vandbygning
Værkstedsvej 9
5500 Middelfart
Tlf.: 6441 8770
Palle Knudsen
Entreprenørfirma
pak@arkil.dk
www.arkil.dk

Vognmand Frank & Vestfyns Kloakservice ApS

Bjørnøvænget 36
5500 Middelfart
Tlf.: 6441 0943
Lars Nygaard
Vognmand, kloakservice
mail@vognmandfrank.dk

Tietgen

KompetenceCenter
Ejlskovsgade 3
5000 Odense C
Tlf.: 6545 2525
Anette Barnhøj
Uddannelsesinstitution
tkc@tietgen.dk
www.tietgen.dk

Strandmøllen A/S

Industribuen 32
5592 Ejby
Tlf.: 7010 2107
Allan Tonnisen
Produktion af gas
allan.tonnisen@strandmollen.dk
www.strandmollen.dk

Eldrup Lim ApS

Hovvej 12
5591 Gelsted
Tlf.: 6478 1282
Frede Eldrup Hansen
Handelsvirksomhed
eldrup@post4.tele.dk

Ejby Tømrer & Snedkerforretning

Nørregade 137
5592 Ejby
Tlf.: 6446 1712
Finn Borbjerg Jakobsen
Tømrervirksomhed
finn@ets-ejby.dk
www.ets-ejby.dk

TBterapi

Egevej 23
5500 Middelfart
Tlf.: 4241 3210
Tine Bremmelgaard
Terapeut
tbterapi@tbterapi.dk
www.tbterapi.dk

Colliers International Danmark A/S

Den Hvide Facet 1, 1.sal
7100 Vejle
Tlf.: 5858 3655
Tue Højvang Hattens
Erhvervsøjendomsrådgiver
TueHojvang.Hattens@colliers.com
www.colliers.com

Middelfart Erhvervscenter
Mandal Alle 19
5500 Middelfart
Tel. 88 32 59 90
kontakt@middelfart-erhverv.dk
www.middelfart-erhverv.dk



Kim Svaneborg Pedersen
Formand
Middelfart Erhvervsråd



Niels Chr. Hammelev
Erhvervschef



Tina Eisenhardt
Souschef



Heidi Petersen
Koordinator



Vi ønsker alle
Glædelig Jul
og
Godt Nytår

 **MIDDELFART**
ERHVERVSCENTER

Erhvervsnyt udgives af
Middelfart Erhvervscenter
Mandal Alle 19. 5500 Middelfart
Tel. 88 32 59 90
kontakt@middelfart-erhverv.dk
www.middelfart-erhverv.dk

Bladet udkommer til medlemmer
af Middelfart Erhvervsråd

Oplag 900 stk.
Ansvarshavende redaktør
Erhvervschef, Niels Chr. Hammelev

Layout: Blikfang
Tryk: MV-Tryk a-s



FSC
Mixed Sources
Product group from well-managed
forests, controlled source and
recycled wood or fibre
Cert no. SW-COC-004347
www.fsc.org
© 1996 Forest Stewardship Council

Det sker!

3. dec	Netværksdag 2014
18. dec	Julestue
28. jan	Cafémøde
25. feb	Cafémøde
24. marts	Generationsskifte: "Hvorfor er det så svært?"
25. marts	Cafémøde
9. april	Opstart iværksætterkursus (5 aftener)
29. april	Cafémøde
28. maj	Cafémøde
17. juni	Cafémøde



Middelfart Midtby 2017